



0 610218 190006

61-02-18-19

(56.2)



МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ имени М.В.ЛОМОНОСОВА

Вариант 1

Место проведения Москва
город

ПИСЬМЕННАЯ РАБОТА

Олимпиада школьников Ломоносов
название олимпиады

по психология
профиль олимпиады

Масловой Верны Павловны

фамилия, имя, отчество участника (в родительном падеже)

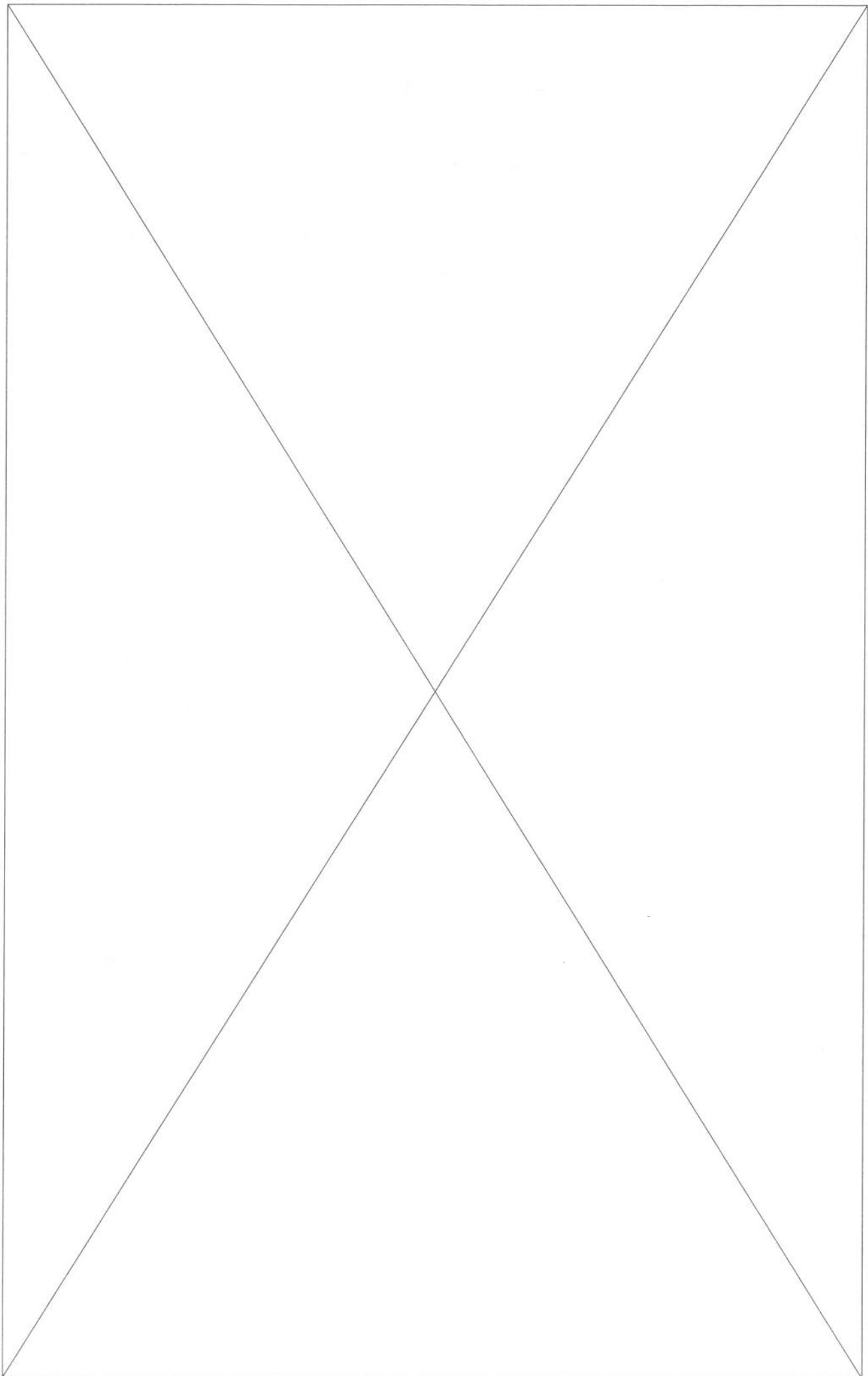
Выход 14:06 - 14:09

Дата

«11» марта 2023 года

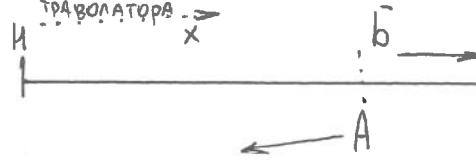
Подпись участника

Маслова



Выполнять задания на титульном листе запрещается!

ЗАДАНИЕ 1

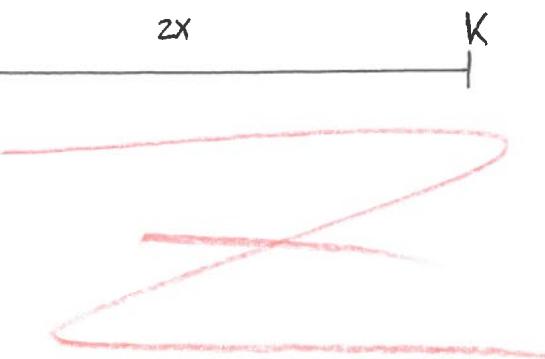
Движение
траволатора

$$2U_T = U_A$$

$$t_A = \frac{b}{U_A}$$

$$y U_T = U_B$$

$$y - ?$$



Решение:

Студент А пробежал к началу x_n со скоростью $U_A - U_T$,
 т.е. $2U_T - U_T = U_T$ и к точке старта x_n со скоростью $U_A + U_T = 2U_T + U_T = 3U_T$

Студент Б пробежал к концу $2x_n$ со скоростью $U_T + U_B = U_T + y U_T = U_T(1+y)$ и к точке старта $2x_n$ со скоростью $U_B - U_T = y U_T - U_T = U_T(y-1)$

составим уравнение:

$$t_A = \frac{x}{U_A} + \frac{x}{3U_T} = \frac{3x}{3U_T} + \frac{x}{3U_T} = \frac{4x}{3U_T}$$

$$t_B = \frac{2x}{U_T(1+y)} + \frac{2x}{U_T(y-1)} = \frac{2x(y-1) + 2x(y+1)}{U_T(1+y)(y-1)} \quad t_A = t_B$$

$$\frac{4x}{3U_T} = \frac{2x(y-1) + 2x(y+1)}{U_T(1+y)(y-1)}$$

$$4x \left(U_T(1+y)(y-1) \right) = 3U_T (2x(y-1) + 2x(y+1))$$

$$4x U_T (1+y)(y-1) = 3U_T \cdot 2x (y-1) + 3U_T \cdot 2x (y+1) \quad | : U_T \cdot x$$

$$4(y+1)(y-1) = 6(y-1) + 6(y+1) \quad | : 2$$

$$2(y+1)(y-1) = 3(y-1) + 3(y+1)$$

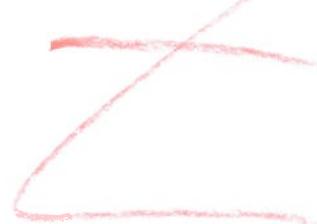
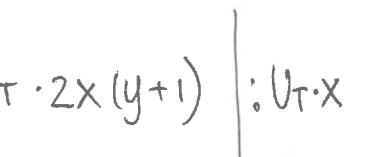
$$2y^2 - 2y + 2y - 2 = 3y - 3 + 3y + 3$$

$$2y^2 - 2 = 6y$$

$$2y^2 - 6y - 2 = 0 \quad | : 2$$

$$y^2 - 3y - 1 = 0$$

$$y > 0$$

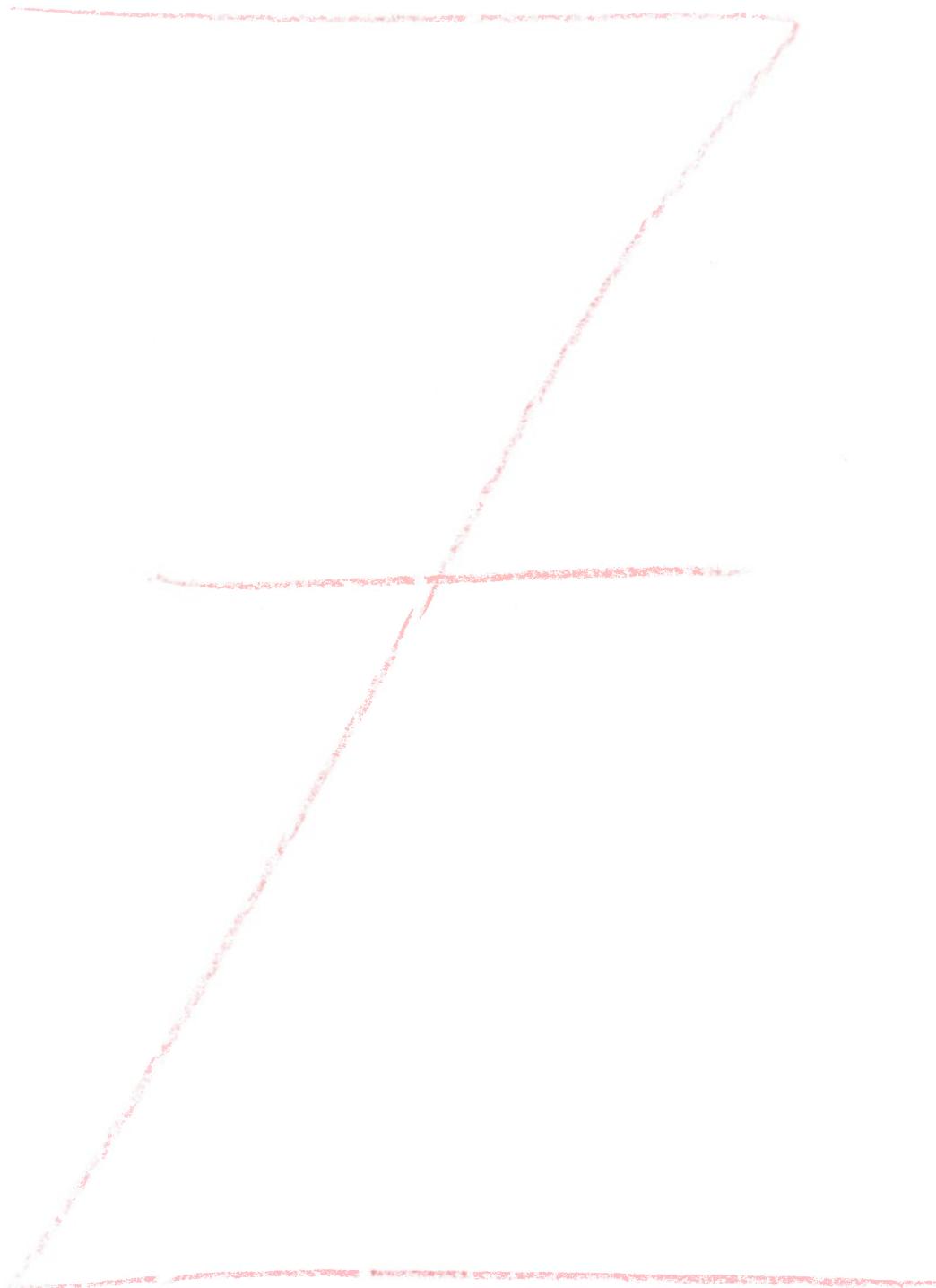


ЛИСТ-ВКЛАДЫШ

$$D = y - 4 \cdot (-1) = y + 4 = 13$$

$$y = \frac{3 \pm \sqrt{13}}{2} \quad y = \frac{3 + \sqrt{13}}{2} \approx \frac{3 + 3,6}{2} \approx 3,3$$

ОТВЕТ: $\frac{3 + \sqrt{13}}{2} \approx 3,3$

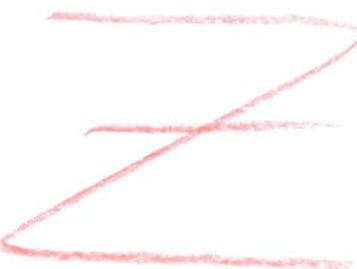


ЗАДАНИЕ 2

1. РЕФЛЕКС - АВТОМАТИЧЕСКАЯ (НЕОСОЗНАВАЕМАЯ) РЕАКЦИЯ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ НА ВНЕШНИЙ ВОЗБУДИТЕЛЬ.

РЕФЛЕКТОРНАЯ ДУГА ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:

- РЕЦЕПТОР
- ~~РЕЦЕПТОРНЫЙ (ЧУВСТВИТЕЛЬНЫЙ)~~ нейрон
- ДВИГАТЕЛЬНЫЙ НЕЙРОН
- ЭФФЕКТОР



2. РЕФЛЕКС А:

ДАННЫЙ РЕФЛЕКС ОБЕСПЕЧИВАЕТ СОКРАЩЕНИЕ ПРЯМОЙ МЫШЦЫ БЕДРА \Rightarrow РАЗГИБАНИЕ КОЛЕНА (КОГДА ВЫПРЯМАЕТСЯ) И РАССЛАБЛЕНИЕ ПОРТЯЖНОЙ МЫШЦЫ (НЧ И АД КАРТИНКЕ) ТАКОЙ РЕФЛЕКС НАПРИМЕР СОВЕРШАЕТСЯ ПРИ КАКИДОМ ШАГЕ ВО ВРЕМЯ ХОДЬБЫ, КОГДА ЧЕЛОВЕК ДЕЛАЕТ КОВЫЙ ШАГ И ВЫПРЯМАЕТ КОГУ ВНЕРД

РЕФЛЕКС Б:

ДАННЫЙ РЕФЛЕКС ОБЕСПЕЧИВАЕТ СОКРАЩЕНИЕ ПОРТЯЖНОЙ МЫШЦЫ (НЧ) И РАССЛАБЛЕНИЕ (ЗА СЧЕТ ТОРМОЗНОГО НЕЙРОНА) ПРЯМОЙ МЫШЦЫ БЕДРА, \Rightarrow ЧТО ПРИВОДИТ К ПРИБЛИЖЕНИЮ МАЛОЙ БЕРИКОВОЙ КОСТИ \Rightarrow СГИБАНИЮ КОЛЕНЯ

ТАКОЙ РЕФЛЕКС СОВЕРШАЕТСЯ ТАКИЕ ПРИ ХОДЬБЕ, КОГДА ЧЕЛОВЕК НАСТУПА ДЕЛАЕТ ШАГ ПРАВОЙ НОГОЙ, ОН АВТОМАТИЧЕСКИ СГИБАЕТ ЛЕВУЮ И ДЕЛАЕТ ЕЙ НОВЫЙ ШАГ, И НАОБОРОТ.

ТАКИЕ ТАКОЙ РЕФЛЕКС ПРОИСХОДИТ ПРИ ПРЫЖКЕ!

КОГДА ЧЕЛОВЕК ХОЧЕТ СДЕЛАТЬ ПРЫЖКУ, ОН СГИБАЕТ ОБЕ КОГИ (РЕФЛЕКС Б), А ЗАТЕМ ВЫПРЯМАЕТ ИХ (РЕФЛЕКС А). ЧЕЛОВЕК НЕ ЗАДУМЫВАЕТСЯ О ДЕЙСТВИЯХ, СОВЕРШАЕМЫХ ВО ВРЕМЯ ПРЫЖКИ, ОДОЛЬНО О САМОМ ДЕЙСТВИИ "ПРЫЖКУ".

3. Изображенные мышцы - ПОДРЕЧИКО-КОСАСТЫЕ.

РЕФЛЕКСЫ ~~также~~ ОСУЩЕСТВЛЯЮТСЯ ВЕГЕТАТИВНОЙ ЧАСТЬЮ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ

4. ЛОКОМОТОРНЫЕ - ОСОЗНАННЫЕ ДВИЖЕНИЯ, НАПРИМЕР, ПОДНЯТЬ РУКУ, ПОВЕРНУТЬ ГОЛОВУ ИТОБЫ ПОСМОТРЕТЬ НАЗАД

ПРОИЗВОЛНЫЕ - НЕОСОЗНАННЫЕ ДВИЖЕНИЯ НЕ ОТНОСЯЩИЕСЯ

К РЕФЛЕКСАМ; НАПРИМЕР, ПОКАЗЫВАНИЕ ПОГИ ОТ СТРЕССА, ~~этот~~ ЭТО ОТВЕТ НА РАЗДРАГИТЕЛЬ, но этот ответ происходит НЕВСЕГДА. АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ - НЕОСОЗНАННЫЕ ДВИЖЕНИЯ, КОТОРЫЕ ПРОИСХОДЯТ ПОСТОЯННО НЕ БЕЗ НАМИНИЯ РАЗДРАГИТЕЛЯ: НАПРИМЕР, ДЫХАНИЕ (СОКРАЩЕНИЕ, РАССЛАБЛЕНИЕ МЫШЦЕВЫХ МЫШЕЙ, АЛГОРИТМЫ)

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ

ЗАДАНИЕ 2 ПРОДОЛЖЕНИЕ

Локомоторные движения — соматическая часть нервной системы, импульс идет от головного мозга (большие полушария)

Произвольные движения — раздражитель может быть частью III. работы соматической нервной системы (головной мозг)

ДЕЙСТВИЯ совершают вегетативная нервная система, их контролирует головной мозг

Автоматизированные движения — вегетативная нервная система — ствол и мозг головного мозга (задняя часть головного мозга)

ЗАДАНИЕ 3

1. Мотивация зарплатой

Повышенные зарплаты всегда являлись хорошей мотивацией. Работникам, которые делают ту работу, которую хочу их коллеги делать отказываются можно повышать зарплату или присваивать премии.

2. Бонусы

Скидки, бонусы, — все, что бесплатно привлекает людей. Занятое в разных компаниях необходимо выполнить большое количество монотонной работы, но работа в банке привлекает многих людей за счет больших количества паддинговых компаний. Например, многие банки обещают своим работникам бесплатные обеденные акции карт, подписки на различные киносервисы, музыкальные сервисы и др., страховки. Государственным предствляют бесплатный проезд (не во всех профессиях). На общественном транспорте и т.д. люди хотят бонусы, дают положительные эмоции, которые получать от работы.

3. Угрозы

Мотивация "кнутом" тоже один из видов мотивации, хоть и не очень действенный. Человек, кренко дерущийся за свое рабочее место, готов делать любую работу под угрозой увольнения.

Но из-за неспокойного трудоустройства при наличии рабочего опыта люди редко стараются сохранить кисло оставленные должности. Люди, которые стараются получать положительные эмоции от работы не будут их получать от "кнута". Не самый действенный способ.

4. НЕРЕПЕКТИВА КАРЬЕРНОГО РОСТА

Как было указано в условии, молодое поколение амбициозно. Многие люди стараются занять высокопоставленные должности.

ЗАДАНИЕ 3 ПРОДОЛЖЕНИЕ.

ЧЕТКАЯ "ИНСТРУКЦИЯ" КАРЬЕРНОГО РОСТА ДАЕТ ЛЮДАМ ВИДЕНИЕ ЧЕГО ИХНИМ ОЖИДАЮТ. Если при достижении цели ЧЕЛОВЕКУ НЕОБХОДИМО ОСУЩЕСТВЛЯТЬ ~~такое то что~~ РАБОТУ, ДОСТАВЛЯЮЩУЮ ЕМУ ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ ЭМОЦИИ, он БУДЕТ ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЯТЬ. Но без ПОКИДАНИЯ ЧЕТКОГО ИНВИОДА ВРЕМЕНИ, БОЛЬШЕ ИСТВО БУДУТ ОТКАЗЫВАТЬСЯ от выполнения "НЕПРИЯТНОЙ" РАБОТЫ.

5. КОЛЛЕКТИВ

Многие люди при выборе рабочего места ориентируются на коллектив. Зачастую, если коллектив составляет юношеские люди, сложно найти новых молодых работников. УПРЕДАВИТЕЛЯМ нового поколения комфортнее находиться в обществе единомышленников. Общение с людьми с одинаковыми низкими взглядами доставляет юношеские эмоции. Даже несмотря на неприятные и выполнимой работе, человек будет ходить на эту работу ради приобретенных друзей, общения во время перерывов.

6. ПРОДОЛЖЕНИЕ с "УВЛЕКАТЕЛЬНОЙ" РАБОТОЙ

Каждый человек индивидуален и имеет свои уникальные навыки и способности. Новое поколение обладает такими навыками как, создавая рекламы, дизайн актуального для нашего времени, продвигающие продукта с помощью социальных сетей, что мало важно. Использовать черты, которые на первый взгляд кажутся негативными ("сидят в социальных сетях", "вместо обучающей -комикс") и направлять поток таких навыков идей в правильное руло - отмучное решение. Задавать человека делать что-то неприятное для него в современных реалиях практически невозможно, да и человек, не любящий свою работу, выполняет ее плохо. НЕПРЕДВИДИМЫЕ и человек, который он имеет, качественно выполняет и интересах и человек будет ее выполнять. Выход от такой работы будет увелечен в несколько раз. На любую работу найдется человек, которому она все понравилась.

7. Зависимость зарплаты от количества и качества

СДЕЛАЛ ОДИН хороший отчет - 2 монеты; ДВА - 4 монеты; 3-6 м. СДЕЛАЛ ОДИН плохой отчет - 1 монета; ДВА - 2 монеты. Если зависимость зарплаты от проделанной работы можно легко отследить, человек будет следить за качеством

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ

**ЗАДАНИЕ ЗА ПРОДОЛЖЕНИЕ
ПРОДЕЛАНОЙ РАБОТЫ.** ЧЕРКОСТЬ ВСЕГДА ПРИДАЕТ ЧЕЛОВЕКУ
УВЕРЕННОСТИ И ТРУДОСПОСОБНОСТИ.

8. УДОБСТВА НА РАБОТЕ

НЕ ТАТИВНЫЕ ЭМОЦИИ ОТ РАБОТЫ МОГУТ ЗАТМЕВАТЬ
ПОЛОЖИТЕЛЬНЫМИ ЭМОЦИЯМИ ВО ВРЕМЯ ГОТОВКИ, КАК ТОГДА
ЧЕЛОВЕК ЕЕ ВЫПОЛНЯЕТ. НАПРИМЕР:

- КОЛЛЕКТИВ (пункт 5)
- ОБСТАНОВКА - ДИЗАЙН ОФИСА ИЛИ МНОГОГО ДРУГОГО ПОМЕЩЕНИЯ:
 - ЛАКОНИЧНЫЕ СВЕТЫ
 - КОВАХ МЕБЕЛЬ
 - РАСПЕКТОРЫ
 - ХОРОШЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ
- ВНУТРЕННИЕ СЕРВИСЫ:
 - СПОРТЗАЛ
 - ОТЕЛЬ ДЛЯ ДОМАШНИХ ЖИВОТНЫХ
 - ДЕТСКИЙ САД
 - КАФЕ ИЛИ СПОВОДЫ И ДР.
- ОБЫЧНАЯ АТМОСФЕРА:
 - НРАВИЛЬНЫЙ СВЕТ
 - ТЕМПЕРАТУРА И ВЛАЖНОСТЬ ВОЗДУХА



Все эти факторы зачастую не являются важными для работодателя, но именно за счет этого люди выбирают свою работу. Данное свет от лампа и свежесть отношения к клиенту и настроение и работоспособность помогают создавать приятную атмосферу, которую можно не только доставить новичку, но и трудоспособности, то есть помощи, чего-то. Так же что им необходимо. Такие это привлекают клиента.

9. ИЗМЕНЕНИЕ РУКОВОДСТВА

Для коллектива молодых работников необходим индивидуальный руководитель, который примет комику вместо обаятельный, который заменит как подарок, а не как оскорбительный жест. Человеку сложно взаимодействовать с другим человеком с совершение других низких взглядами.

Иногда если вы со временем наставите новый руководитель приятен человеку его это мотивирует работать выполнять необходимую работу.

Так иногда бывает в школе: нам нравится не сам предмет, а то как нам его преподают.

Человек берет опыт, привычки от людей, которые "были" когда-то, имея ипотому комику следует выбирать руководителей.

Некоторые люди из призыва не хотят выполнять работу по приказу от неприятного и им человека.

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ

ЗАДАНИЕ Ч.

Раскольников - убийца, который не испытывал чувства совести, пока ему не помогла София Мармеладова.
Преступление Раскольникова - убийство, наказание - вина.

Чувство вины - очень первое состояние ведущее за собой мимое чувство внешних "симптомов".

В данном отрывке Раскольников чувствует, что его рескрытыми, единственным способом избежать ~~затруднительно~~ приговора - отрицание. Но испытывая чувство вины, Родион всем своим видом выдаёт себя и. От неожиданных обвинений и необходимости стыдиться немедленно ориентироваться в ситуации убийства проявляет характерное состояние и действия виновного человека:

"Раскольников всё залютил, как будто пронзенный."

"Вскочил с лавки, постоял около не сколько секунд и сел опять"

"Мелкие покусы по лицу"

Движения тела характеризуют произвольные состояния сильного волнения, перенимая испуга. Что автор подтверждает: "То же испуганное маленькое дитя." Тембр голоса, слова, такие выдают испуг. Раскольников был занят врасплох, но это му от без чувства безысходности, внутреннего стыда начинает закатываться: "Так... кто же... убил...?" Трепетания обильно обозначая что-то зажиме или наузы в речи человека, который не может сформулировать своих мыслей из-за испуга или волнения. "Променял Раскольников" - шепот свидетельствует о неуверенности в своих словах, что естественно, ведь врат, испытывая чувство вины за свой поступок, практически невозможно.

Оказавшая неуместность и опасность своих действий, Раскольников колышт. При таком уровне волнения, не остается ничего другого. Родиону необходимо было обдумать ситуацию, чтобы принять взвешенное решение, которое был ее не усугубило. "Облокотился на стол и колча бросил пальцами свои волосы", - такие действия все не выдают вину Раскольникова, ведь свидетельствуют о волнении, которое после этого все он решил применить "нагадки" на собеседника, что потянуло ввести его в stupor и также заставить волноваться. "Посмотрел прозрачно", "Как вам не напеч?", "Опять вы за старое!", - такие обвинения вводят в stupor собеседника, чего и пыталясь добиться Раскольников. Его возбужденное, уверенное в себе состояние по плачу доподлинно смутить обвиняющего.

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ

Обобщение:

- Раскольников услышал обвинения → впадает в ступор →
- - ВОЛНЕНИЕ, НЕРЕНТИВАНИЕ → ОБДУМЫВАЮЩИЕ СИТУАЦИИ
- СТРАХ, ИСПУГ
 - УСИЛЕННОЕ ЧУВСТВО ВИНОЙ
 - НЕРВОЗНОСТЬ
 - НЕУВЕРИТЕЛЬНОСТЬ
- - УВЕРЕННОЕ ОТРИЦАНИЕ
- "НАЧАДЕНИЕ" НА СОБЕСЕДНИКА
 - ВОЗБУЖДЕНИЕ

2. Изначально обвиняемый старался отрицать совершивший поступок, что весьма характерно для ~~таких~~ таких людей.

Но в процессе разговора понимая, что Норкин Петрович весьма уверен в своих словах, Раскольников решает менять тактику.

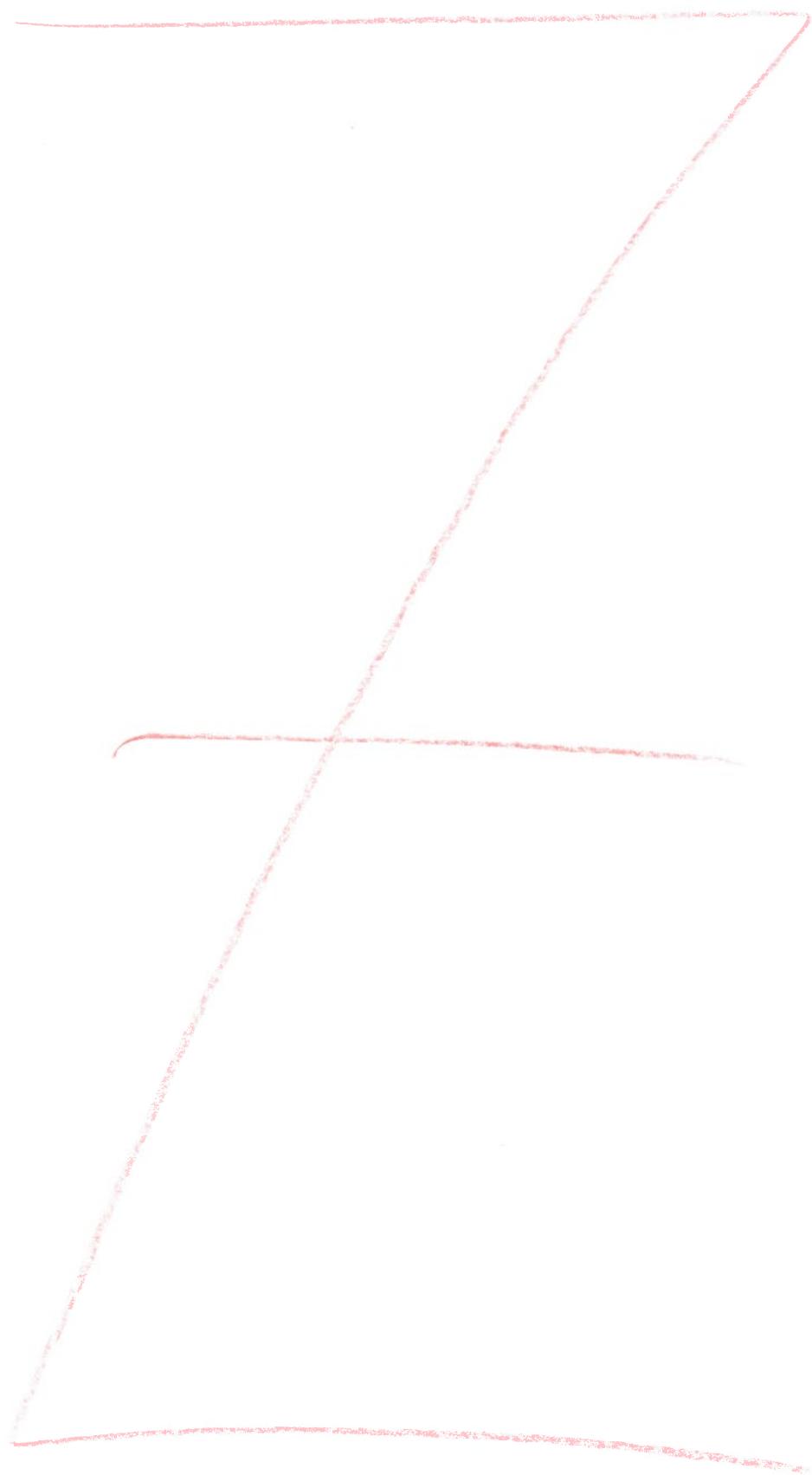
Его уверенность, возбужденность — это всего лишь притворство, чтобы избежать наказания за убийство. Его внутреннее эмоциональное состояние не меняется. Обвиняя собеседника, Раскольников все также испытывает чувство вины и страх. Но проявление осознанности в действиях придают ему внешней уверенности, что нехарактерно для виновного. Таким образом он на самоуверенным поступком отводит внимание от

~~своих~~ непривычных действий, ведь ~~он~~ настоящего эмоционального состояния, ведь ~~он~~ будет склонен наклоняться к собеседнику, будущему обвинению в его сторону. Данне осознавая свою правоту, собеседник будет помехой для манипуляции.

Сам волею вать, что действия обвиняемого.

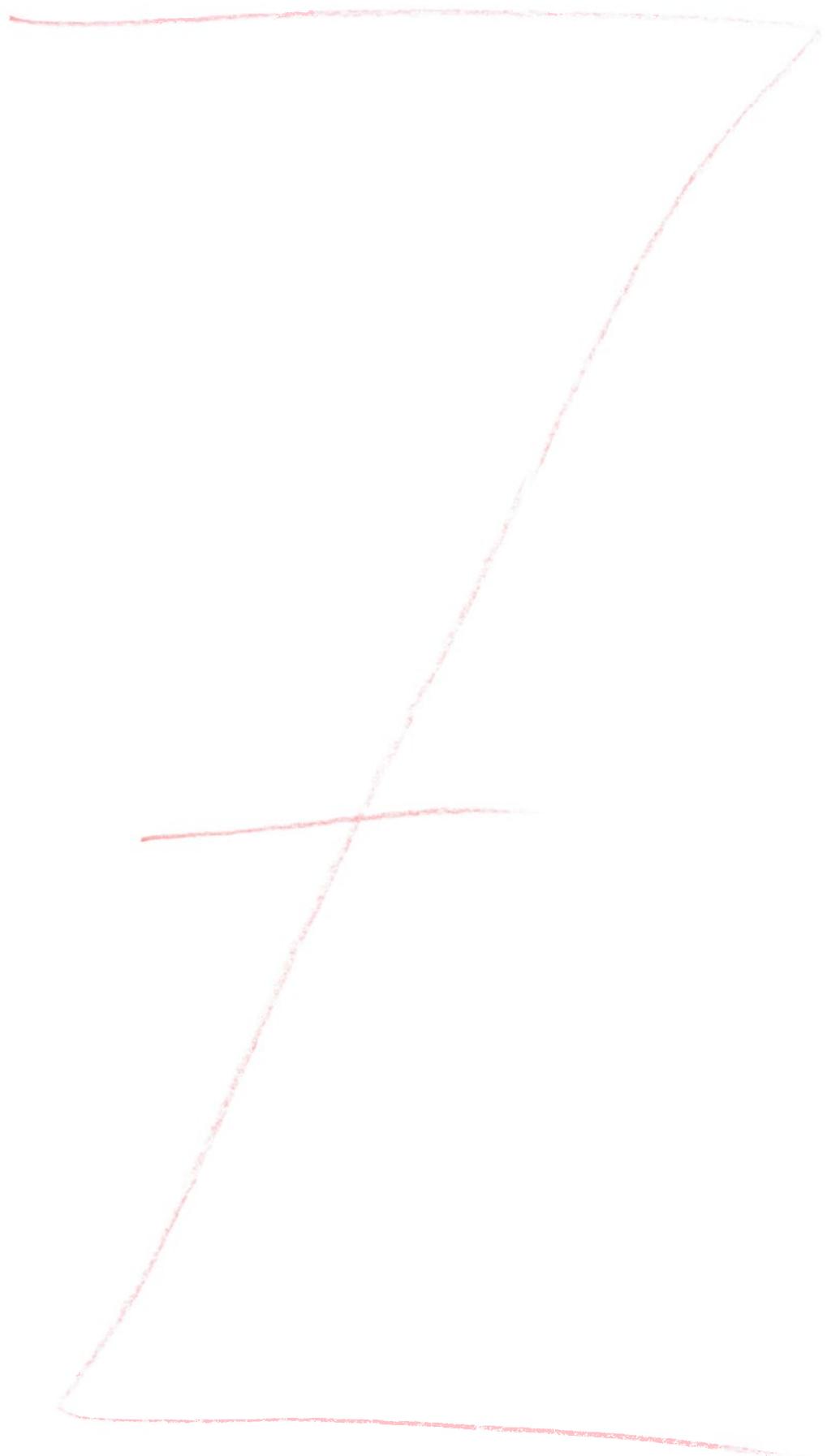
Причина — попытка избежать наказания за убийство, убедить собеседника в невиновности.

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ



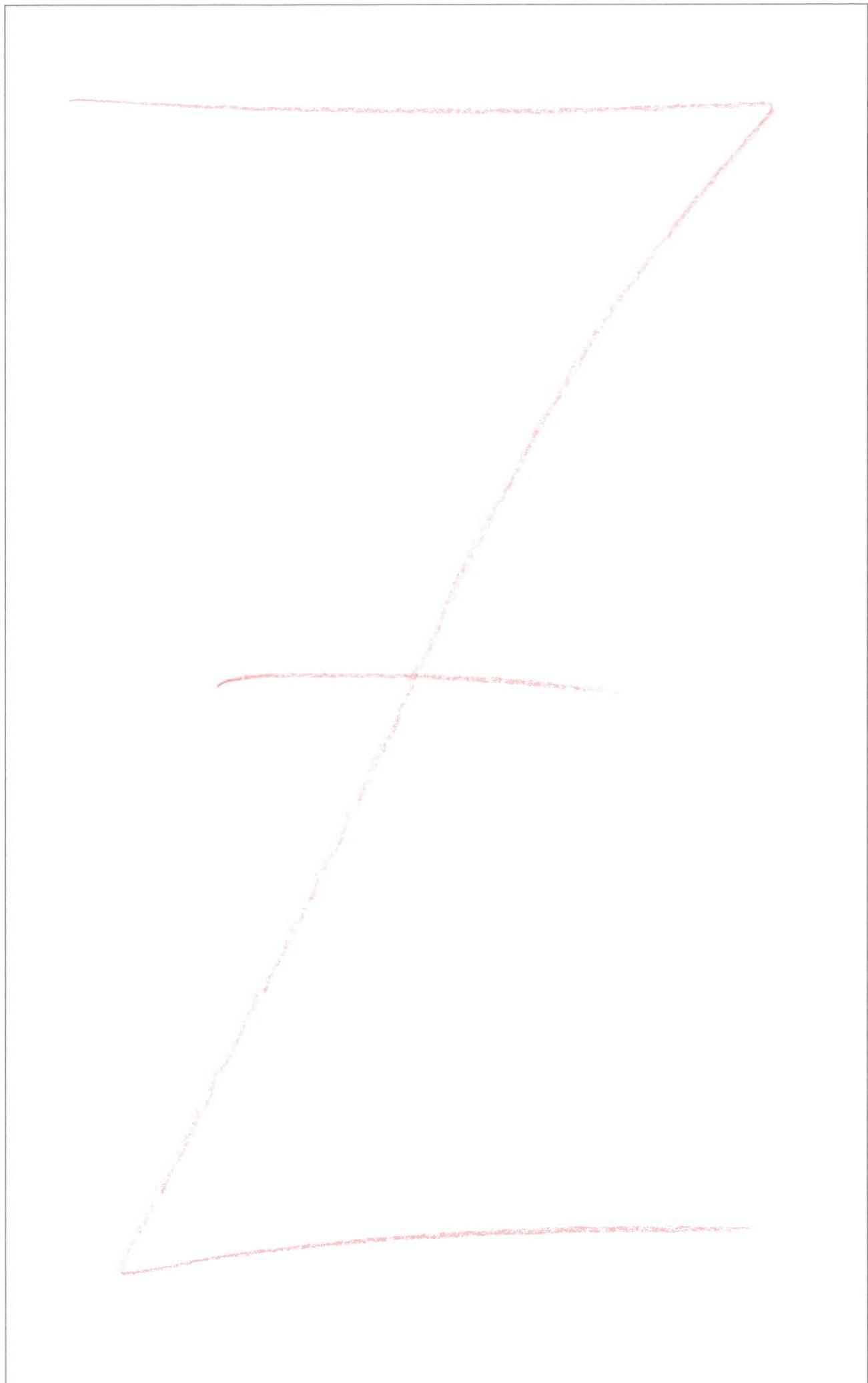
Подписывать лист-вкладыш запрещается! Писать на полях листа-вкладыша запрещается!

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ



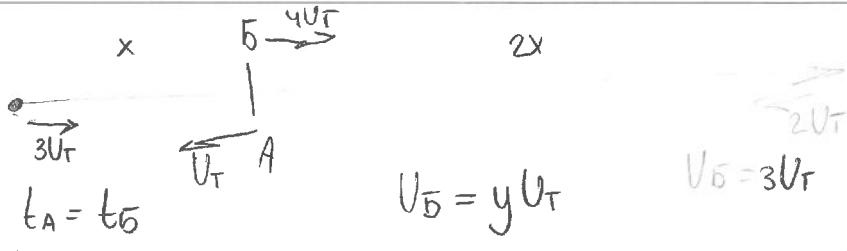
Подписывать лист-вкладыш запрещается! Писать на полях листа-вкладыша запрещается!

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ



Подписывать лист-вкладыш запрещается! Писать на полях листа-вкладыша запрещается!

ЛИСТ-ВКЛАДЫШ



$$\frac{4x}{3U_T} = \frac{2x}{U_T(y+1)} + \frac{2x}{U_T(y-1)} \quad | :x$$

$$\frac{4}{3U_T} = \frac{2}{U_T(y+1)} + \frac{2}{U_T(y-1)} \quad | \cdot U_T$$

$$\frac{4}{3} = \frac{2}{y+1} + \frac{2}{y-1} \quad | :2$$

$$\frac{2}{3} = \frac{1}{y+1} + \frac{1}{y-1}$$

$$\frac{2}{3} = \frac{y-1 + y+1}{(y+1)(y-1)}$$

$$\frac{2}{3} = \frac{2y}{y^2 - 1} \quad | \cdot 2$$

$$\frac{1}{3} = \frac{y}{y^2 - 1}$$

$$3y = y^2 - 1$$

$$y^2 - 3y - 1 = 0$$

✓

✓

$$\frac{4x}{3U_T} = \frac{2x}{2U_T} + \frac{2x}{4U_T}$$

$$\frac{4x}{3U_T} = \frac{4x}{4U_T} + \frac{2x}{4U_T}$$

$$\frac{4x}{3U_T} = \frac{6x}{4U_T}$$

$$16 \times U_T = 18 \times U_T$$

$$\frac{2}{3} = \frac{2y}{(y+1)(y-1)}$$

$$6y = 2(y+1)(y-1)$$

$$3y = (y+1)(y-1)$$

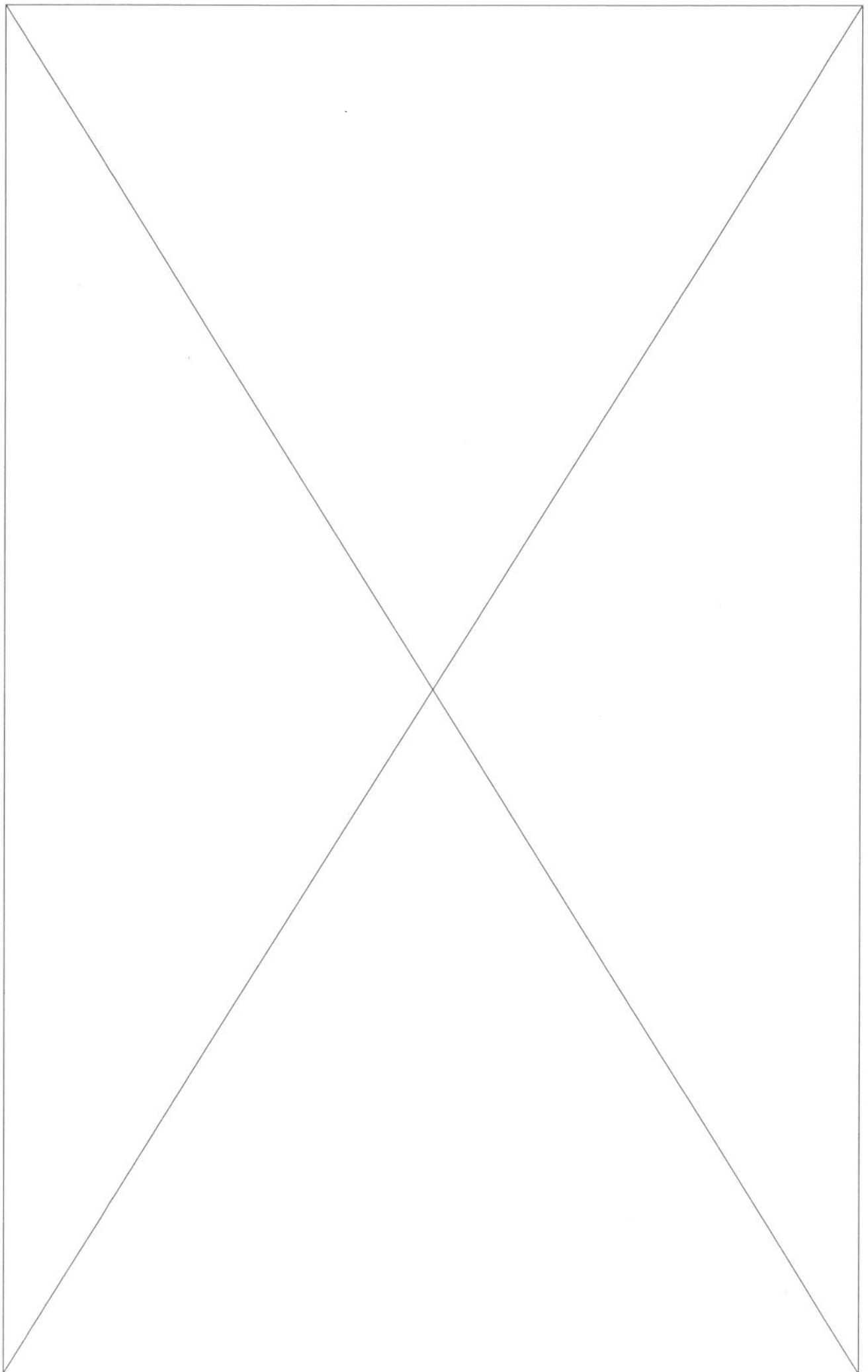
$$9,9 = 4,3 \cdot 2,3$$

$$\begin{array}{r} \times 4,3 \\ \times 2,3 \\ \hline + 12,9 \\ 86 \\ \hline 9,849 \end{array}$$

$$\sim 9,9$$

$$\frac{4}{3} = \frac{2}{4,3} + \frac{2}{2,3}$$

85 Scansgesc (nab) 1) 20
2) 15
3) 30
4) 26
5) 29
6) 27
7) 28
8) 29
9) 29
10) 29
11) 29
12) 29
13) 29
14) 29
15) 29
16) 29
17) 29
18) 29
19) 29
20) 29
21) 29
22) 29
23) 29
24) 29
25) 29
26) 29
27) 29
28) 29
29) 29
30) 29
31) 29
32) 29
33) 29
34) 29
35) 29
36) 29
37) 29
38) 29
39) 29
40) 29
41) 29
42) 29
43) 29
44) 29
45) 29
46) 29
47) 29
48) 29
49) 29
50) 29
51) 29
52) 29
53) 29
54) 29
55) 29
56) 29
57) 29
58) 29
59) 29
60) 29
61) 29
62) 29
63) 29
64) 29
65) 29
66) 29
67) 29
68) 29
69) 29
70) 29
71) 29
72) 29
73) 29
74) 29
75) 29
76) 29
77) 29
78) 29
79) 29
80) 29
81) 29
82) 29
83) 29
84) 29
85) 29
86) 29
87) 29
88) 29
89) 29
90) 29
91) 29
92) 29
93) 29
94) 29
95) 29
96) 29
97) 29
98) 29
99) 29
100) 29



Выполнять задания на титульном листе запрещается!

